



Wir sind ein dynamisches, deutsches Unternehmen für hochwertige **Outdoor Möbel** mit eigener, nachhaltiger Produktion in Indonesien und eigenen Showrooms weltweit. Für unsere neue Ausstellungsfläche in Hamburg (**Norderstedt**/Glashütte) suchen wir ab Januar 2020 zur Unterstützung im Direktvertrieb einen sympathischen

Showroom Manager(m/w/d) in Teilzeit

(20/25/30 Stunden/Woche)

Ihr Aufgabenbereich

- Aktive Beratung und Betreuung unserer Privat- und Objektkunden sowie Verkauf unserer vielfältigen und hochwertigen Outdoor Möbel und Accessoires
- Mitwirkung bei Werbeaktivitäten zur Kundenbindung und bei der Erschließung neuer Kundensegmente
- Verkaufstarke Inszenierung und kontinuierliche Optimierung des gesamten Sortiments
- Mitverantwortung für die Planung und Steuerung der Geschäftsabläufe
- Überwachung der Warenversorgung und Bestandsführung sowie Warenpräsentation
- Enge Kooperation, Informationsaustausch und Unterstützung mit und durch unser Team in der Zentrale in Mühlacker

Ihr Profil

- Unternehmerisches Denken mit Bereitschaft zur Verantwortungsübernahme und hoher Ergebnis- und Zielorientierung
- Gelebte Service-/Kundenorientierung mit Spaß am Kontakt zu Kunden, Lieferanten und Mitarbeitern/Kollegen
- Ausgeprägte Soziale Kompetenz und Führungsstärke mit einem überzeugenden, verbindlichen sowie motivierenden Auftreten

- Gutes sprachliches Ausdrucksvermögen, sicheres Auftreten und gepflegtes Erscheinungsbild
- Spürbares Bewusstsein für Werte, Stil und Inhalte von BLOOM Outdoor Möbel
- Sicherer Umgang mit MS-Office und Erfahrung mit EDV-gestützten Warenwirtschaftssystemen
- Leidenschaft (und ein gutes Auge) für hochwertige Outdoor Gestaltungen

Zeitraum & Arbeitszeiten

- Donnerstags und Freitags von 09 Uhr - 18.00 Uhr
- Während der Outdoor Möbel Saison von Februar – Juni zusätzlich Samstags von 10.00 Uhr - 16:00 Uhr
- Zudem bei lokalen Messen/Ausstellungen und individuellen Kundenterminen, die Sie selbst vereinbaren und planen

Was Sie erwartet

- Attraktives Festgehalt nach Absprache und Stundenzahl
- 2% Provision auf alle vermittelten Verkäufe im Showroom
- Attraktive Mitarbeiterrabatte auf alle Kollektionen
- Interessantes Aufgabengebiet mit viel Eigenverantwortung, perspektivisch Personalverantwortung
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einer offenen und kollegialen Unternehmenskultur
- Das gute Gefühl, hochwertige Produkte zu verkaufen, die fair und sozialverträglich hergestellt werden

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Falls Sie Interesse an dieser spannenden Aufgabe haben, freuen wir uns über die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbung (vorzugsweise in einem PDF-Dokument) an:

markus.bosse@bloom-outdoor.com.

Über uns

BLOOM OUTDOOR LIVING ist ein dynamisches Unternehmen, dessen Leitsatz lautet:

Verbinde die Aufgabe Verantwortung zu übernehmen, mit der Leidenschaft einzigartige Outdoor Möbel in eigener Produktion zu erschaffen. Daraus ist seit unserer Gründung im Jahr 2005 nicht nur ein hoher Anspruch an uns selber und die Schönheit und Funktionalität unserer Möbelkollektionen geworden, sondern auch ein Versprechen für nachhaltige Qualität und Zuverlässigkeit. Unseren Mitarbeitern sowie unseren Kunden gegenüber.

www.bloom-moebel.de